

Sales Specialist Care (w/m/d)

Vertriebsgebiet: Rhein-Main-Gebiet (Frankfurt am Main, Wiesbaden, Mainz, Darmstadt)

Wir suchen einen erfahrenen Sales Specialist (w/m/d) zum nächstmöglichen Zeitpunkt, der unser Team bereichert und dazu beiträgt, unsere Kundenbeziehungen auf ein neues Niveau zu heben. Wenn Sie eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie Expertenwissen mitbringen, sollten wir uns kennenlernen. Werden Sie Teil der PAUL HARTMANN Deutschland-Organisation und gestalten Sie gemeinsam mit uns die Zukunft!

Aufgaben:

- Ertragssicherung durch Beratung zum adäquaten Produkteinsatz
- Umsetzung der Neukundenakquise angepasst an die Kundenprozesse, hin zum profitablen Kunden
- Demonstration unseres Produktsortiments sowie Sicherung der medizinischen Notwendigkeit im stationären Setting
- Anwenderschulungen für das Außendienstteam
- Erstellung von Prozessanalysen und Kostenvergleichsrechnungen, um die Vorteile unseres Angebotes aufzuzeigen
- Mitarbeit in Projekten zur Entwicklung und Weiterentwicklung unserer Produkte sowie bei der Konzeption von zusätzlichen Service- und Dienstleistungen
- „Train the Trainer“: Befähigung der Pflege(fach)kräfte als Multiplikatoren, damit sie gemäß unseren Zielen handeln

Kompetenzen:

- Abgeschlossene pflegerische Ausbildung kombiniert mit mehrjähriger Berufserfahrung, idealerweise Vertriebserfahrung im Außendienst
- Produktexpertise im Pflegekontext ist von Vorteil
- Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Fähigkeit zum Denken und Handeln in vernetzten Strukturen gepaart mit einer hohen Begeisterungsfähigkeit
- Fundierte Kenntnisse im Umgang mit digitalen Medien
- Fließende Deutschkenntnisse
- Ihr Wohnort ist in unmittelbarer Nähe zum Reisegebiet bzw. Sie bringen Umzugsbereitschaft in das Reisegebiet mit

Benefits:

- Firmenwagen für die berufliche und private Nutzung
- Home-Office-Ausstattung
- Betriebliche Altersvorsorge mit attraktiven Arbeitgeberbeitrag sowie Zuschuss Entgeltumwandlung
- Deutschlandweiter Zugang zu über 6000 Fitness- und Yogastudios, Schwimmbädern, Crossfit- und Boulderhallen über den EGYM Wellpass
- Verschiedene Gesundheitsangebote wie z.B. Online-Kurse für die mentale Gesundheit, ausgezeichnet mit dem Corporate Health Award 2024
- JobRad Leasing
- Attraktive Mitarbeiterrabatte auf z.B. Reisen, Mode und Technik über unsere CorpoBenefits Plattform

Gestalte eine Karriere, bei der Menschen aus dem Gesundheitswesen sowie das Wohl von Patientinnen und Patienten im Mittelpunkt stehen. Wachse in einer zukunftsorientierten Kultur, die geprägt ist von Vertrauen und Offenheit. **Bewerben Sie sich** jetzt über unsere Online-Plattform.

Ihre Kontaktperson:

Rebekka Müller

**die männliche Schreibform dient allein der Vereinfachung und steht für die geschlechtsneutrale Bezeichnung des Berufs*