

Eye-T



The Team



Kara Lang
CEO
(Chief Executive Officer)



Malte Denecke
CTO
(Chief Technical Officer)



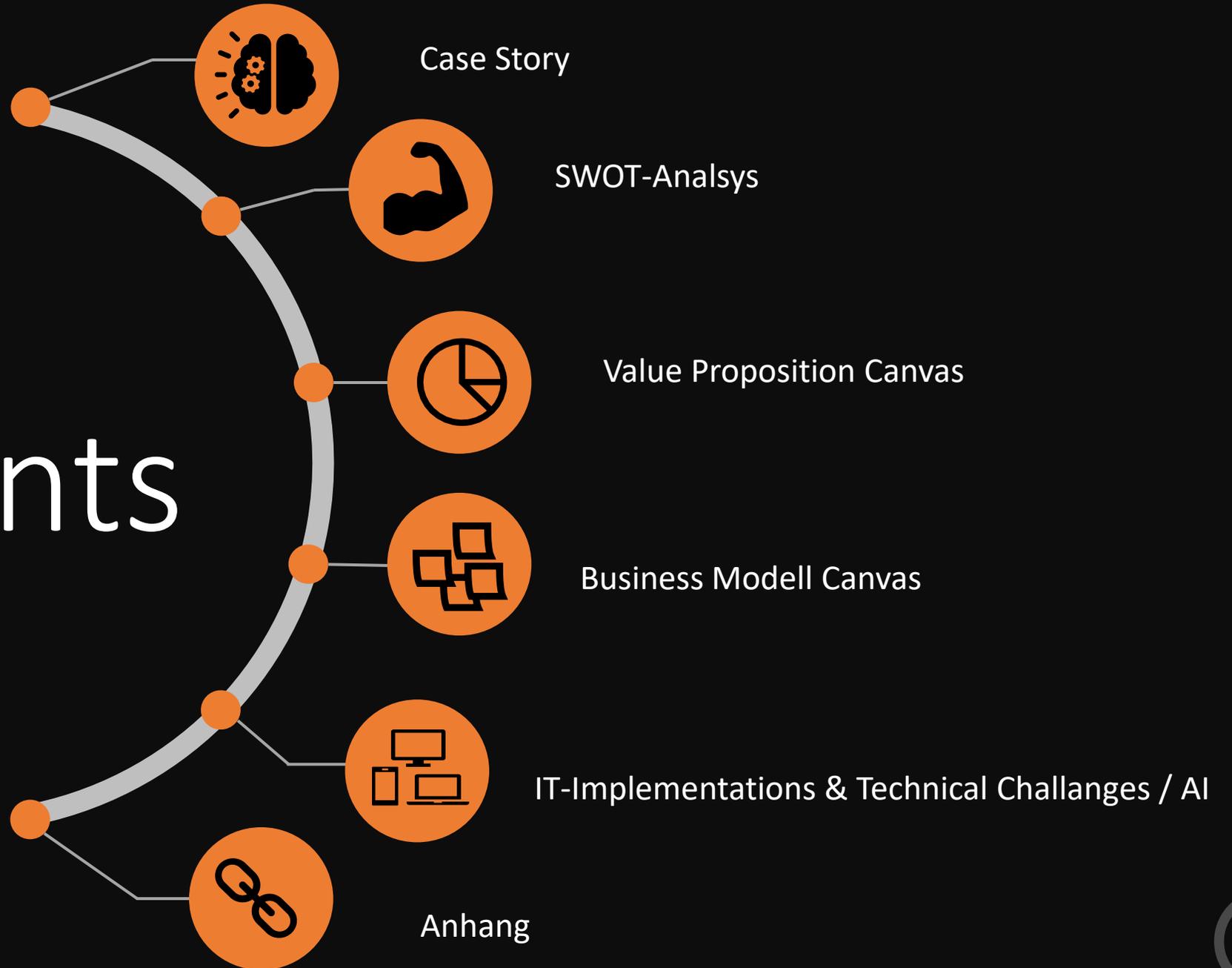
Aline Herzog
CFO
(Chief Financial Officer)



Anika Gühring
CLO
(Chief Logistic Officer)



Contents

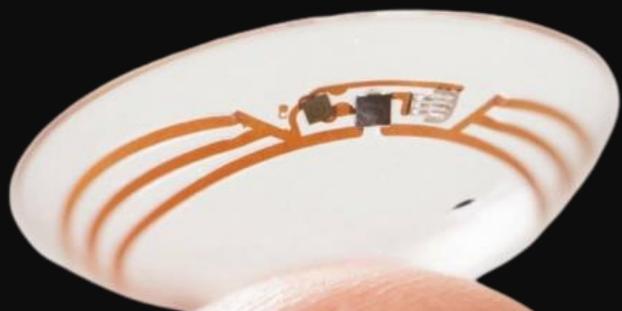
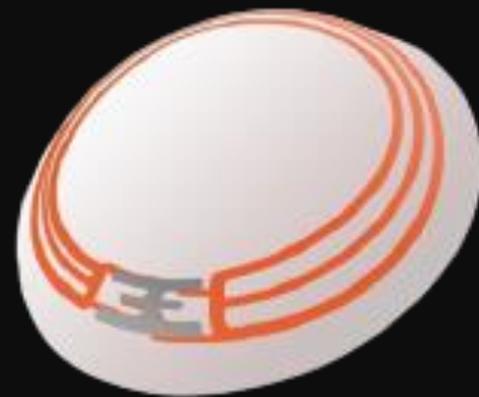


Case Story





Case Story





Snow-leopard



Bharal

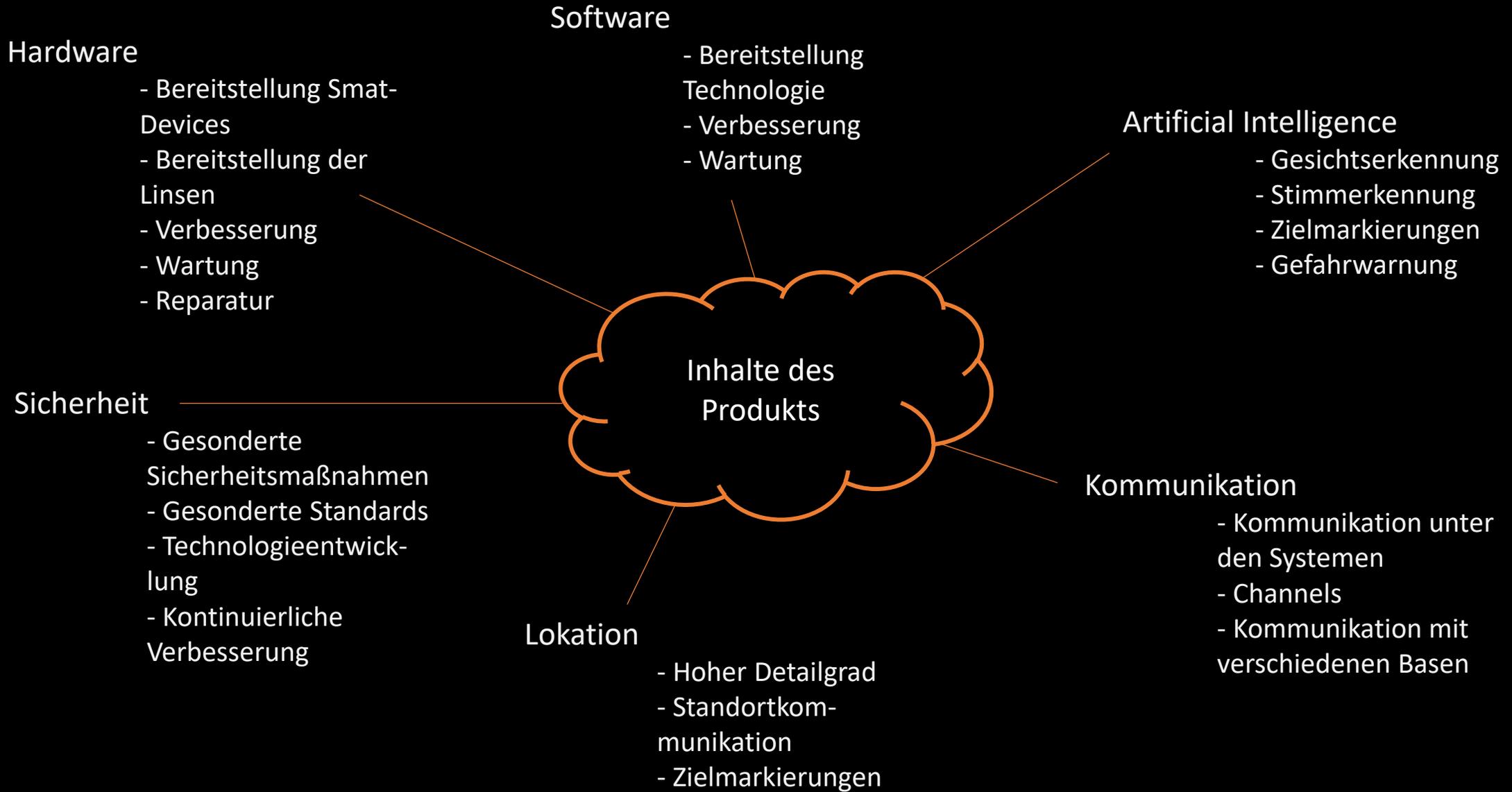


7°00'46.3"N 1°22'41.8"W









Case Story



SWOT

STÄRKEN	SCHWÄCHEN
+ Erhöhte Sicherheit der Soldaten	- Hohe Kosten
+ Einfache Handhabung	- (noch) nicht für alle Altersgruppen geeignet
+ Nach dem Einsetzen sofort Einsatzbereit	- begrenzter Akku
+ Minimierung von human errors	
CHANCEN	RISIKEN
+ Datenaufzeichnung (keine Berichterstattung)	- Viel Information (Ablenkung/Verwirrung)
+ Verkürzte Reaktionszeit (Gesichtserkennung)	- Sensibles Material
+ Verbesserung des taktischen Verhaltens	- Visuelle Gesundheit?
+ Erhöhte Überlebenschancen (Verletzungen)	- Time lag

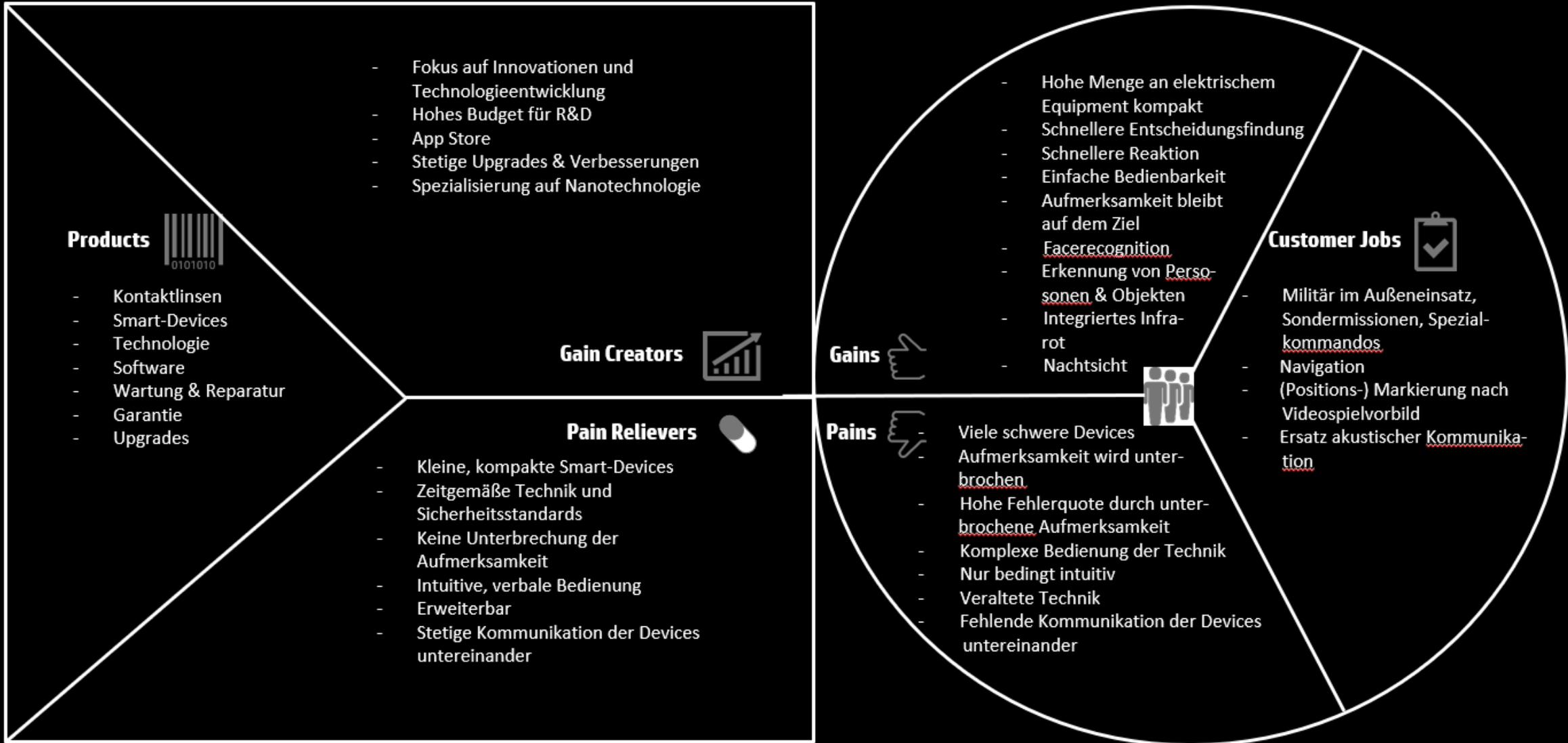


Value

Prop

Canvas





Business Model Canvas



Key Partners

- Militär
- Biotechnologieunternehmen
- Produktionsstätten
- Supplier

Key Activities

- R&D
- Innovation
- Technologieentwicklung
- Produktion
- Handel
- Instandhaltung
- Kundenmanagement

Key Resources

- Mitarbeiter
- Experten
- Wissen & Skills
- Technologie
- Technologischer Fortschritt
- Schnittstelle zw. Linse und Smart-Device
- Betriebssystem

Value Proposition

- Hohe Menge an elektrischem Equipment kompakt
- Schnellere Entscheidungsfindung
- Schnellere Reaktion
- Einfache Bedienbarkeit
- Aufmerksamkeit bleibt auf dem Ziel
- Facerecognition
- Erkennung von Personen & Objekten
- Integriertes Infrarot
- Nachtsicht
- Stetig auf neuestem technologischen Stand
- Fokus auf Innovationen und Technologieentwicklung
- Hohes Budget für R&D
- App Store
- Stetige Upgrades & Verbesserungen
- Spezialisierung auf Nanotechnologie

Customer Relationships

- IT-Service (Management)
- Langzeitbeziehungen durch strategische Partnerschaften
- Regelmäßige Wartung
- Kundenhotline
- Consulting

Channels

- Vorerst nur B2B

Customer Segments

- Vorerst Nische market, später je nach Technologie und Service auch Mass market

Cost Structure

- R&D ist der größte Kostenfaktor
- IT-Service (inkl. Wartung) ist ebenfalls ein großer Faktor

Revenue Stream

- Verkauf/Leasing der Hard- und Software
- Verkauf einzelner Technologien

IT-Implementations and Technical Challenges / AI



Overview





- Stromversorgung wird durch Reibung der Augenlieder erzeugt
 - Bluetoothantenne gewährleistet Bildübertragung
-



- Stromversorgung wird durch Reibung der Augenlieder erzeugt
- Kamera mit Infrarotmodus
- Bluetooth
- GPS
- 5G
- SoC for A.I.
- Speicherplatz



A.I. Objekterkennung

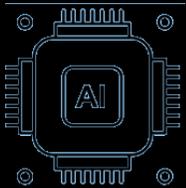
Das PDA nutzt künstliche Intelligenz um Objekte und Personen zu identifizieren.

Offline



Grundlegende Objekte und Personen werden erkannt.

„Leistung ist durch mobile Hardware begrenzt“

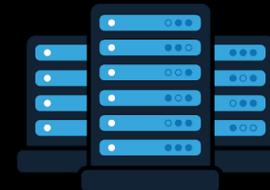


Online



PDA streamt das Bild in die Einsatzzentrale, die Einsatzzentrale wertet die Daten live aus.

Kann neue Objekte und Personen downloaden



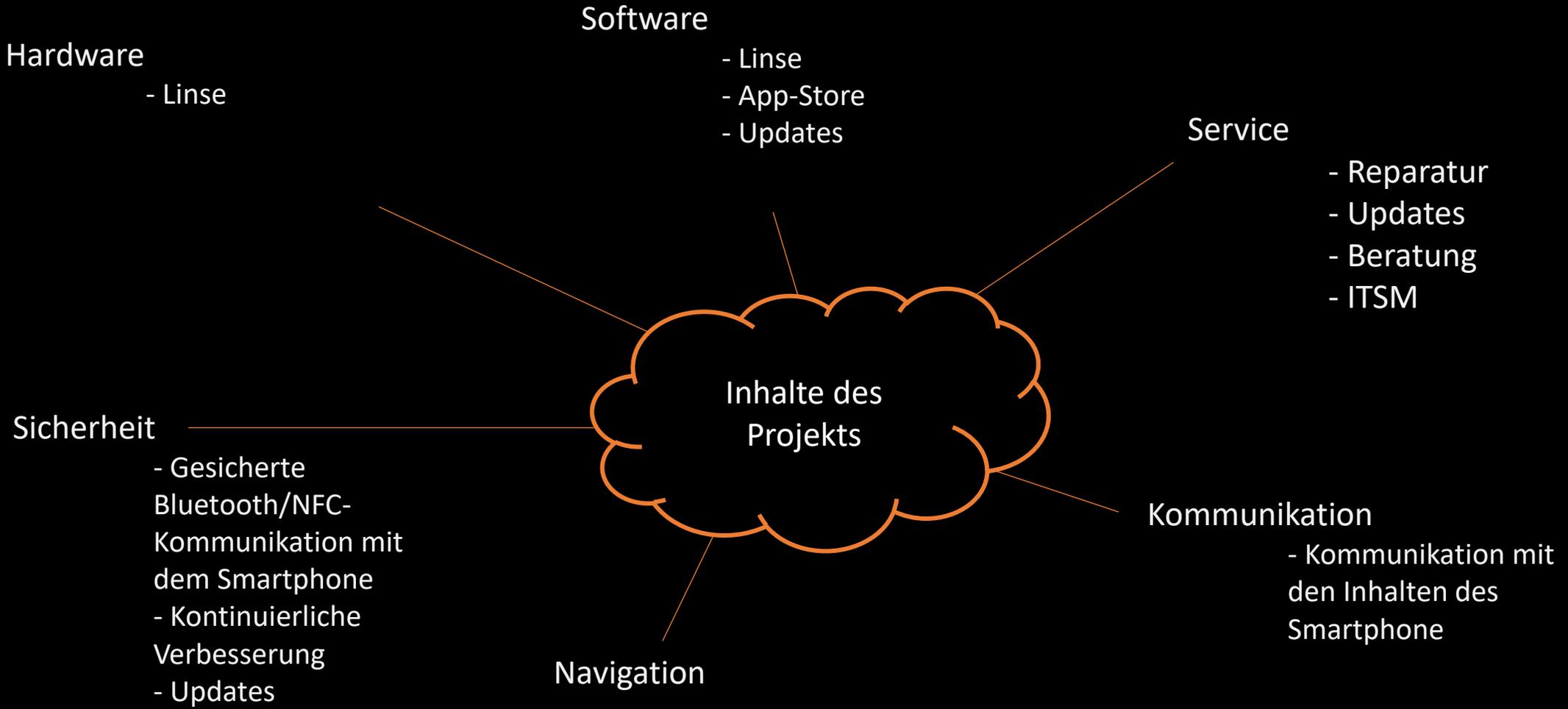


Anhang

Case Story #2

- Commerce
 - Tech-Begeisterte
 - Innovators
 - Nutzer von Smartphones
 - Weniger Anforderungen





Wie könnte das ganze Aussehen?

Kaffee zu heiß? Du kannst aufhören zu warten! Checke jetzt mit der Contact Linse die Temperatur und finde heraus ob diese dir past.





10 Uhr



11 Uhr



12 Uhr



13 Uhr



14 Uhr



Wie könnte das ganze Aussehen?

Vergessen zu schauen wie das Wetter heute wird? Schau in den Himmel und lass es durch unsere Gäsenteuerung dir einfach anzeigen! Jetzt mit Contactlense qualitativer Leben.



Wie könnte das ganze Aussehen?

Lust jemand neues kennen zu lernen? Social Media bringt euch jetzt näher den je! Siehe wer mit dir reden möchte mit Contactlense und Facebook





Wie könnte das ganze
Aussehen?

Um deine und die Sicherheit von anderen zu
bewahren kann unsere Contactlinse mit ihrer
integrierte KI Länkräder erkennen und schaltet sich in
den Standby Modus um eine sichere Fahrt zu
ermöglichen.

